

Argentina Jobs Expertini®

Sales Executive

Apply Now

Company: Talently

Location: Argentina

Category: other-general

En creamos conexiones excepcionales en el mundo profesional.

Conectamos a empresas globales con los mejores perfiles tech de LATAM, de forma rápida y eficiente, usando IA. Acompañamos el proceso con soporte especializado en reclutamiento para garantizar una experiencia de contratación increíble.

Talently permite:

A las empresas> Reducir el tiempo de Sourcing de candidatos previamente verificados usando la IA de afinidad más eficiente del mercado.

A devs> Tener todas las ofertas de internet centralizadas en un único lugar y así poner un BOT a postular por ti en base a una IA de Afinidad

Hemos ayudado a más de 2500 developers a potenciar sus carreras conectándolos con oportunidades de empleo de calidad y a más de 200 compañías a simplificar sus procesos de selección. Nuestra red de empleadores incluye empresas importantes de la región como Globant, PayPal, Lyft, Microsoft, Bit2me, Bitso, Kavak, Mercado Libre, NuBank y Cornershop by Uber.

Sobre la Oportunidad

En**Talently** , estamos en busca de una persona dinámica para unirse a nuestro equipo como **Sales Executive**. Esta posición desafiará tus habilidades de ventas mientras te sumerges en el emocionante mundo de las tecnologías de la información y los servicios de reclutamiento.

Responsabilidades Principales

Generación de Oportunidades y Ciclo de Ventas

Identificar y conectar con tomadores de decisiones clave para Talently.

Liderar el ciclo completo de ventas para nuevos clientes, desde la prospección inicial hasta el cierre, demostrando un alto nivel de competencia en la presentación de nuestro producto.

Ejecutar campañas efectivas y estrategias de segmentación para generar oportunidades de venta cualificadas.

Mantener un seguimiento cercano de todas las oportunidades generadas para impulsar cierres constantes de nuevas cuentas.

Desarrollo de Relaciones y Colaboración Interdepartamental

Establecer y mantener relaciones de confianza con los clientes potenciales y actuales, demostrando habilidades de negociación y seguimiento efectivas.

Colaborar estrechamente con el equipo de TRS (Tech Recruitment Specialists) para transmitir información curada sobre las necesidades y requerimientos de los clientes.

Uso de Herramientas y Métricas

Dominar el uso de herramientas de datos, automatización y gestión de llamadas para una prospección eficiente.

Demostrar competencia en el uso de CRM y otras herramientas relevantes para el seguimiento y análisis de ventas.

Asumir la responsabilidad de los KPIs personales y colaborar con el equipo para mejorar el rendimiento general.

Requirements

Experiencia y Habilidades Requeridas

Al menos 2 años de experiencia en ventas de productos o servicios tecnológicos, preferiblemente en el ámbito de reclutamiento.

Experiencia comprobada en prospección B2B y negociación con stakeholders de negocio.

Experiencia en el uso de herramientas como Sales Navigator, Pipedrive, Apollo y .

Nivel avanzado de inglés.

Excelentes habilidades comunicativas y capacidad para establecer relaciones sólidas con los clientes.

Orientado/a a resultados, proactivo/a y con un alto enfoque en objetivos.

Adaptabilidad a entornos cambiantes y compromiso con la mejora continua.

Estaríamos encantados si además...

Experiencia previa en startups o con productos/servicios de EdTech, HrTech y/o SaaS.

Familiaridad con la industria tech, especialmente en desarrollo de software y data.

Benefits

Ownership Serás protagonista siendo parte de una startup que está creciendo de manera acelerada

Tendrás acceso a **trabajo remoto para toda la vida** trabajamos en equipos diversos y distribuidos en **10 países** Para nosotros las fronteras no existen, por eso puedes trabajar **desde el lugar del mundo** que prefieras.

Tendrás **22 días hábiles de vacaciones**

¡Amamos las celebraciones! Por eso, el día **de cumpleaños** lo tendrás free

Ofrecemos **English in company** una vez por semana.

Maternity & Paternity Leave y más

[Apply Now](#)

Cross References and Citations:

1. Sales Executive Visualcontentcareeropportunities Jobs Argentina
Visualcontentcareeropportunities ↗
2. Sales Executive Searchcanadajobs Jobs ArgentinaSearchcanadajobs ↗
3. Sales Executive Free-job-alerts Jobs ArgentinaFree-job-alerts ↗
4. Sales Executive SearchaustralianjobsJobs ArgentinaSearchaustralianjobs↗
5. Sales Executive AgilejobsnearmeJobs ArgentinaAgilejobsnearme↗
6. Sales Executive Germanyjobs Jobs ArgentinaGermanyjobs ↗
7. Sales Executive RiskmanagementjobsJobs ArgentinaRiskmanagementjobs↗
8. Sales Executive Statisticsjobs Jobs ArgentinaStatisticsjobs ↗
9. Sales Executive Teacherjobs Jobs ArgentinaTeacherjobs ↗
10. Sales ExecutiveMarketingjobs Jobs ArgentinaMarketingjobs ↗
11. Sales ExecutiveHairjobsJobs ArgentinaHairjobs↗
12. Sales ExecutiveRomejobs Jobs ArgentinaRomejobs ↗
13. Sales ExecutiveEnforcementjobsJobs ArgentinaEnforcementjobs↗
14. Sales ExecutiveJobspro Jobs ArgentinaJobspro ↗
15. Sales ExecutiveJakartajobs Jobs ArgentinaJakartajobs ↗
16. Sales ExecutiveDoctorjobsnearme Jobs ArgentinaDoctorjobsnearme ↗
17. Sales ExecutiveBiologyjobs Jobs ArgentinaBiologyjobs ↗
18. Sales ExecutiveGeologyjobsJobs ArgentinaGeologyjobs↗
19. Sales executive Jobs Argentina ↗
20. AMP Version of Sales executive ↗
21. Sales executive Argentina Jobs ↗
22. Sales executive Jobs Argentina ↗
23. Sales executive Job Search ↗
24. Sales executive Search ↗
25. Sales executive Find Jobs ↗

