

Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA

[Apply Now](#)

Company: GRUPO MASCHWITZ Hn - RRHH

Location: Escobar

Category: other-general

La empresa logística que nos encomienda cubrir esta posición, cuenta con una arraigada cartera de clientes a la cual administra en sus operaciones desde hace mas de dos décadas.

El lugar de trabajo es en Escobar en modalidad inicialmente presencial, con posibilidad de pasar a modalidad híbrida luego del período inicial de inducción al negocio.

En esta oportunidad, necesita cubrir una posición Comercial para desarrollo de nuevas cuentas.

Trabajando en relación directa con la Dirección de la empresa, tendrá como objetivo central ampliar la cartera de clientes activos, y contando entre sus principales funciones lo siguiente:

- A partir del conocimiento del negocio y la cartera de clientes actual en determinados rubros y sectores del mercado, buscará proactivamente generar nuevas relaciones comerciales con cuentas equivalentes (ej. Rubros autopartes, ferreterías, etc.).
- Identificará a través del relevamiento de información pública, en RRSS, directorios, listados, etc., a los responsables en áreas de compras o toma de decisiones de cada cuenta, como así también el relevamiento de información en el punto de venta físico de determinadas marcas y proveedores (ej. mayoristas, grandes superficies, etc.).
- Preparará una presentación descriptiva del negocio con fines informativos y de atracción, destinada a los contactos previamente identificados como posibles interesados en tomar conocimiento con los servicios de la empresa.
- Generará el contacto inicial via telefónica o correo electrónico, con el fin de lograr una visita presencial del área comercial a dicha cuenta.
- Hará el seguimiento de los mensajes enviados para lograr detectar interés y la concreción de

una visita del área comercial de la empresa.

- Realizará informes con el cruce de información interna y externa, histórica y proyectada a fin de sacar previsiones y estimaciones que brinden soporte a la Dirección.

- Tendrá a su cargo la preparación de informes analíticos, explicativos y gráficos.

- Mantendrá el Contacto con otros clientes a fin de detectar necesidades no cubiertas y áreas de oportunidad.

Se requiere de quienes aspiren al puesto:

o contar con Estudios secundarios completos, deseable estudiante de carreras universitarias o tecnicaturas.

o residencia en zona cercana al Partido de Escobar.

o marcada actitud investigativa para conseguir y analizar datos e información con el fin de generar “leads” y contactos comerciales.

o muy buena comunicación verbal y escrita para la preparación de propuestas y trato con prospectos y clientes.

o manejo intermedio-avanzado de Excel y PPT para generar informes y presentaciones a la Dirección.

La búsqueda representa una muy buena oportunidad de desarrollo de carrera trabajando en un entorno desafiante y en relación directa a la Dirección de la empresa.

La remuneración se compondrá de parte fija y variable en base al cumplimiento de objetivos.

Enviar CV a la dirección xxxxxxxxxxx@xxxxxxx.xxx sin omitir remuneración deseada (excluyente).

[Apply Now](#)

Cross References and Citations:

1. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [TollywoodjobsJobs EscobarTollywoodjobs](#) ↗

2. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [ZoologyjobsJobs EscobarZoologyjobs](#) ↗

3. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [Studyjobs Jobs Escobar Studyjobs ↗](#)
4. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [FindurgentjobsJobs Escobar Findurgentjobs ↗](#)
5. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [Searchcanadajobs Jobs Escobar Searchcanadajobs ↗](#)
6. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [Searcheruropeanjobs Jobs Escobar Searcheruropeanjobs ↗](#)
7. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [Erpjobs Jobs Escobar Erpjobs ↗](#)
8. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [Canadajobsearch Jobs Escobar Canadajobsearch ↗](#)
9. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [LuxembourgjobsJobs Escobar Luxembourgjobs ↗](#)
10. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [BouncerjobsJobs Escobar Bouncerjobs ↗](#)
11. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [Findjobshiringnearme Jobs Escobar Findjobshiringnearme ↗](#)
12. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [ForestjobsJobs Escobar Forestjobs ↗](#)
13. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [Investmentbankerjobs Jobs Escobar Investmentbankerjobs ↗](#)
14. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [Architecturejobs Jobs Escobar Architecturejobs ↗](#)
15. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [HrjobsJobs Escobar Hrjobs ↗](#)
16. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [NzjobscareerJobs Escobar Nzjobscareer ↗](#)
17. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [Theworkopportunity Jobs Escobar Theworkopportunity ↗](#)
18. Comercial para Desarrollo de Nuevos Clientes - Escobar, BA [Ukjobscareer Jobs Escobar Ukjobscareer ↗](#)
19. Comercial para desarrollo de nuevos clientes - escobar, ba [Jobs Escobar ↗](#)

20. AMP Version of Comercial para desarrollo de nuevos clientes - escobar, ba ↗
21. Comercial para desarrollo de nuevos clientes - escobar, ba Escobar Jobs ↗
22. Comercial para desarrollo de nuevos clientes - escobar, ba JobsEscobar ↗
23. Comercial para desarrollo de nuevos clientes - escobar, ba Job Search ↗
24. Comercial para desarrollo de nuevos clientes - escobar, ba Search ↗
25. Comercial para desarrollo de nuevos clientes - escobar, ba Find Jobs ↗

Source: <https://ar.expertini.com/jobs/job/comercial-para-desarrollo-de-nuevos-clientes-esc-escobar-grupo-maschwitz-hn--1443-13471/>

Generated on: 2024-05-05 by Expertini.Com